

# Nos importa tu negocio

Porque tu negocio es el nuestro, te presentamos todas las ventajas de trabajar con nosotros. Descubre todo lo que podemos hacer por ti.



Toda  
la entrega



# TU RENTABILIDAD

- Descuentos y promociones personalizadas
- Alternativas de pago (contado y crédito)
- Plataforma e-commerce renovada y área de cliente
- Oferta de formatos y diseños de producto en exclusiva
- Evaluadores de consumo para maquinaria
- Precios competitivos
- Herramientas y contenido de asesoramiento
- Alta de cliente online y primer pedido express (próximamente)
- Portfolio de productos disponibles y contratados en el área de cliente



# TU TRANQUILIDAD

- Interlocutor único para todas las marcas
- Llegamos a todos los negocios de hostelería a nivel nacional
- Servicio de televenta personalizado
- Visitas continuas por parte de nuestros promotores
- Equipo Comercial cercano, comprometido con tu negocio
- Servicio de atención telefónica personalizado para clientes Mocay
- Inteligencia del pedido
- Acceso a empresas de servicios con descuentos exclusivos.
- Rutas de reparto en clave sostenibilidad
- Seguimiento de pedidos en vivo
- Ventajas para mejorar la experiencia en tu local



# TU REPUTACIÓN

- Marcas reconocidas por tus clientes
- Certificado de bienestar animal AENOR
- Flota de vehículos sostenible
- Acceso a las principales ferias y eventos del sector
- Participación en concursos de referencia
- Proporcionar la Huella ecológica del cliente.



# TU FORMACIÓN

- Alianzas con escuelas de cocina para una mejora constante
- Kitchen Academy (Próximamente)
- Mocay Academy
- Acceso a información de valor en **pascualprofesional.com**
- Equipo de especialistas de café y cocina
- Certificado de calidad en las formaciones
- Cursos digitales de formación



# TU CLIENTE

- Amplio catálogo de productos para cubrir todas las necesidades
- Trucos y consejos para cuidar la salud de tus clientes
- Oferta de materiales personalizados a precio de coste
- Oferta de servicio de decoración a precio de coste
- Propuesta de activaciones para atraer y fidelizar a tu cliente
- Acciones especiales y decoración para respaldar nuevas aperturas
- Acompañamiento en la transformación digital del negocio
- Mejora constante de producto y servicio para adaptarnos a las demandas presentes y tendencias futuras