

Nos importa tu negocio

Porque tu negocio es el nuestro, te presentamos todas las ventajas de trabajar con nosotros. Descubre todo lo que podemos hacer por ti.



Toda
la entrega



TU RENTABILIDAD

- Descuentos y promociones personalizadas
- Alternativas de pago (contado y crédito)
- Plataforma e-commerce renovada y área de cliente
- Oferta de formatos y diseños de producto en exclusiva
- Evaluadores de consumo para maquinaria
- Precios competitivos
- Herramientas y contenido de asesoramiento
- Alta de cliente online y primer pedido express (próximamente)
- Portfolio de productos disponibles y contratados en el área de cliente



TU TRANQUILIDAD

- Interlocutor único para todas las marcas
- Llegamos a todos los negocios de hostelería a nivel nacional
- Servicio de televenta personalizado
- Visitas continuas por parte de nuestros promotores
- Equipo Comercial cercano, comprometido con tu negocio
- Servicio de atención telefónica personalizado para clientes Mocay
- Inteligencia del pedido
- Acceso a empresas de servicios con descuentos exclusivos.
- Rutas de reparto en clave sostenibilidad
- Seguimiento de pedidos en vivo
- Ventajas para mejorar la experiencia en tu local



TU REPUTACIÓN

- Marcas reconocidas por tus clientes
- Certificado de bienestar animal AENOR
- Flota de vehículos sostenible
- Acceso a las principales ferias y eventos del sector
- Participación en concursos de referencia
- Proporcionar la Huella ecológica del cliente.



TU FORMACIÓN

- Alianzas con escuelas de cocina para una mejora constante
- Kitchen Academy (Próximamente)
- Mocay Academy
- Acceso a información de valor en **pascualprofesional.com**
- Equipo de especialistas de café y cocina
- Certificado de calidad en las formaciones
- Cursos digitales de formación



TU CLIENTE

- Amplio catálogo de productos para cubrir todas las necesidades
- Trucos y consejos para cuidar la salud de tus clientes
- Oferta de materiales personalizados a precio de coste
- Oferta de servicio de decoración a precio de coste
- Propuesta de activaciones para atraer y fidelizar a tu cliente
- Acciones especiales y decoración para respaldar nuevas aperturas
- Acompañamiento en la transformación digital del negocio
- Mejora constante de producto y servicio para adaptarnos a las demandas presentes y tendencias futuras